

Gratis bedrijfscheck bij jubilerende Wirtschaftslotse

De Wirtschaftslotse, het administratiekantoor van Helge Berger voor binnenvaartbedrijven, bestaat tien jaar. Aanleiding voor een gesprek met de oprichter, die zich naast zijn zakelijke activiteiten ook op andere vlakken engageert in de binnenvaart.

Helge Berger en zijn team, vijf vakvrouwen met ieder haar eigen specialisme, helpen particuliere schippers als ondernemer in hun kracht te staan en de rentabiliteit van hun bedrijf te verbeteren. Ze bereiden financieringsdossiers voor als men bijvoorbeeld plannen heeft voor een nieuwbouw, ombouw of reparatie. Ze kunnen er mede voor zorgen dat particulieren ook met weinig eigen kapitaal toch wat voor elkaar krijgen en begeleiden hen tijdens onderhandelingen met de bank.

“We zijn echter geen financieel bemiddelaar en nemen geen provisies aan”, benadrukt Berger. “Tijdens gesprekken met banken stellen we ons neutraal op en acteren we uitsluitend vanuit het belang van onze klant.”

Kennis en toewijding

Daarnaast verzorgt de Wirtschaftslotse diverse andere administratieve taken die nu eenmaal bij een bedrijf komen kijken en die belangrijk zijn om de continuïteit en rentabiliteit te borgen. Je kunt wel 24/7 werken, maar wat heb je eraan als het economisch geen vruchten afwerpt?

In de praktijk hebben particulieren vaak simpelweg de tijd niet om zich bezig te houden met de (volledige) administratieve kant van hun zaak. Vaak is dit ook niet waar hun hart ligt. Berger: “Voor particulieren is hun schip het grootste kapitaal. Logisch dat ze daar veel aandacht aan besteden.”

“Ze hebben ontzettend veel kennis, maar ook toewijding op dit gebied. Ik vind het altijd prachtig om te zien hoe zorgzaam binnenvaartondernemers omgaan met hun schip. Particulieren verdienen hun geld met varen. Ik kan het zelf niet, maar heb er veel respect voor. Juist daarom help ik vanuit mijn



vakkennis graag met de bedrijfsmatige kant van de zaak. Waarbij de klant uiteraard zelf beslist welke diensten hij bij ons afneemt. We gaan niet op zijn stoel zitten en dringen niets op.”

Brede dienstverlening

Een greep uit de dienstverlening van de Wirtschaftslotse: “Wij versturen facturen en houden in de gaten of ze betaald worden. Daarnaast zorgen wij ervoor dat particulieren ook zelf hun facturen betalen zodat de relatie met zakenpartners goed blijft. Desgewenst kunnen we de dagelijkse post voor onze klanten ontvangen en afhandelen. We houden de relaties met instanties op orde en kunnen, als klanten dat willen, met hun bevrachter gaan praten. Financiële plannen controleren we op hun realiteitsgehalte. Onregelmatigheden in de administratie melden we voordat ze een probleem worden.”

Bij bedrijven in moeilijkheden kan de Wirtschaftslotse – als een echte loods – het roer voor een periode van minimaal zes maanden overnemen totdat de financiën weer op orde zijn.

Netwerk van partners

Tot de klanten behoren naast rederijen veel particulieren uit Nederland, Duitsland, België, Zwitserland en Polen. Ze zijn actief in alle takken van de scheepvaart: tankvaart, droge lading, passagiersvaart en containervaart. De meeste zakelijke klanten komen

uit Nederland. De Wirtschaftslotse helpt hen onder meer bij het opzetten en runnen van een bedrijf in Duitsland. Bijvoorbeeld als ze in Duitsland een schip gaan bouwen en daarvoor een vestiging in Duitsland moeten openen.

Helge Berger werkt samen met deskundigen op diverse terreinen: advocaten, belastingadviseurs, notarissen, (technisch) experts enzovoort. In Nederland zijn Vervloet & Co Administratieve en fiscale dienstverlening (Jan Stryker) en Langelaar Klinkhamer Advocaten (David van Bommel) zijn partners. Op het gebied van training, opleiding en bijscholing werkt hij samen met de Akademie Barth van Lothar Barth in Duisburg.

Door de contacten met een Europese vereniging voor scheeps(motor) reparaties kan de Wirtschaftslotse

klanten ook in technische noodgevallen helpen en ervoor zorgen dat het defecte schip – waar het ook gestrand is – op de dichtstbijzijnde werf terecht kan.

Wederzijds vertrouwen

“Wij werken samen met klanten en partners op basis van vertrouwen, transparantie en continuïteit. Elke klant heeft binnen ons kantoor een vaste begeleider met wie hij minimaal één keer per week (telefonisch) contact heeft.”

“Persoonlijk contact vind ik belangrijk. Dat is ook de reden waarom ik mijn bedrijf niet té groot wil laten worden. Vanzelfsprekend delen we informatie van klanten niet met derden. We zijn in principe altijd bereikbaar en staan voor noodgevallen ook 's avonds en in het weekend stand-by.”

Gratis zakelijke check

Kennismaken met de dienstverlening van de Wirtschaftslotse? Tijdens het jubileumjaar kunnen varnede ondernemers een gratis zakelijke check laten doen, waarbij het team van Berger een kritische blik op de cijfers werpt en een analyse maakt.

Voor een (gratis) kennismakingsgesprek kun je contact opnemen met Helge Berger. De eerste ontmoeting vindt bij voorkeur bij de Wirtschaftslotse in Twistingen plaats, zodat je meteen ook het team kunt leren kennen. “Als het niet anders kan en je woont niet in Zuid-Amerika wil ik ook bij jou langskomen”, voegt Berger daar met een glimlach aan toe.

Meer informatie:
www.ihr-wirtschaftslotse.de

“Wir leben Binnenschifffahrt”

Het motto van de Wirtschaftslotse luidt: “Wir leben Binnenschifffahrt”. Het kantoor is dan ook zeer betrokken bij de sector en weet wat er speelt. Helge Berger had, vóór hij in 2009 voor zichzelf begon, al een netwerk in de binnenvaart opgebouwd. Zo zette hij in het verleden voor een grote leasemaatschappij een eigen binnenvaarttak op. Hij stond ook aan de wieg van het Forum Binnenschifffahrt, het binnenvaartdebat dat tegenwoordig jaarlijks plaatsvindt tijdens de Shipping Technics Logistics in Kalkar en georganiseerd wordt door Schifffahrt und Technik en Hansa Schifffahrtsverlag. Voor de in 2018 opgerichte Europäische Vereinigung der Binnenschiffer (EVdB) verzorgt de Wirtschaftslotse het secretariaat.



Helge Berger

